

Margherita Aiello

CONTATTI

VICO EQUENSE, Na



PROFILO PROFESSIONALE

Professionista con esperienza pluriennale in acquisizione e vendita, affiancata da una solida formazione e forte attitudine all'apprendimento continuo. In grado sia di collaborare proficuamente con il team che di operare in autonomia. Si distingue per le doti organizzative, interpersonali e di gestione del tempo.

Da circa 10 anni impegnata in più associazioni territoriali nella risoluzione dei problemi legati al commercio e nella ideazione, programmazione e realizzazione di iniziative locali e non, dirette alla promozione e valorizzazione di quei prodotti agro-alimentari legati alla storia, alle tradizioni e alla cultura del territorio comunale in cui hanno origine, costituendo un motivo di sicuro interesse e un'importante forza attrattiva per il turismo enogastronomico e di qualità in continua crescita.

CAPACITÀ E COMPETENZE

- Capacità organizzative e di pianificazione
- Predisposizione al lavoro di squadra
- Propensione al lavoro per obiettivi
- Pensiero analitico e capacità di problem solving
- Attitudine alla vendita
- Capacità comunicative e relazionali
- Forte motivazione e attitudine propositiva.

Buone Competenze informatiche/digitali



ESPERIENZE LAVORATIVE E PROFESSIONALI

Imprenditore bar e ristorante Wembley - Vico Equense, Na
11/2002-05/2025

- Gestione delle attività ordinarie e straordinarie dimostrando una spiccata autonomia operativa maturata grazie alla conoscenza approfondita di procedure, requisiti e routine di lavoro
- Gestione fornitori, acquisti e vendite
- Gestione personale

Imprenditore di attività di tessile e oggettistica Just home s.a.s. VICO EQUENSE - Napoli
09/2002 - 09/2013

- Attività commerciale vendita tessile ed oggettistica per la casa di 2 punti vendita Piano di Sorrento e Vico Equense.
- Impiego di soluzioni e approcci conformi alle reali esigenze del cliente per garantire un servizio di eccellenza al fine di convertire l'esperienza soddisfacente in fidelizzazione

Imprenditore e responsabile Studio Margherita s.a.s. e Studio Vico Equense s.a.s. affiliati Tecnocasa - Napoli
05/1995 - 03/2006

- Socio della società con mansioni di responsabile
- Tecniche di Gestione Ufficio
- Tecniche di Acquisizione
- Strategie di Vendita
- Selezione, gestione, formazione del Personale
- Creazione, organizzazione e motivazione di una squadra
- Rapporti con la clientela e fornitori
- Assistenza clientela sino al rogito,
- Problemsolving, gestione contabile

Responsabile agenzia Studio Castellammare s.a.s affiliato Tecnocasa - Castellammare di Stabia, Napoli
06/1994 - 04/1995

- Gestione e formazione del personale
- Rapporto con fornitori
- Supervisione clientela sino al rogito
- Problemsolving
- Progettazione obiettivi

Procacciatore d'affari Studio Piano di Sorrento affiliato Tecnocasa - Piano di Sorrento, Na
01/1993 - 05/1994

- Addetto alla ricerca di clienti acquirenti e venditori
- Assistenza clientela sino al rogito.

CARICHE ATTUALMENTE RICOPERTE .

Membro del direttivo A.CO.V.E. Associazione commercianti di Vico Equense
09/2012 - 10/2015

- Propagandare e valorizzare attraverso le forme più consone l'attività

LINGUE

Italiano: Madrelingua

Inglese:  B1
Intermedio

commerciale e turistica di Vico Equense.

- Collaborare con Autorità, Enti e Associazioni per la risoluzione dei problemi

Presidente associazione A.CO.V.E. VICO EQUENSE - Napoli 10/2015 – Attuale

- Favorire le iniziative tendenti a promuovere ed incrementare il commercio.
- Rappresentare e tutelare i legittimi interessi dei Soci, mediante la comune azione degli associati
- Favorire iniziative assistenziali a vantaggio dei Soci.
- Collaborare con le autorità, con Enti ed Associazioni al fine di tutelare gli interessi di categoria degli associati e quelli generali del pubblico.
- Segnalare e proporre alle autorità quei provvedimenti atti ad incrementare il commercio locale.
- Coadiuvere le autorità competenti nella disciplina e nell'inquadramento commerciale.
- Intervenire, promuovere e partecipare a riunioni, manifestazioni, congressi di carattere commerciale ed economico.

Presidente associazione Aicast VICO EQUENSE - Napoli 01/2015 - Attuale

- Aiutare a fare Impresa
- Fornire tutte le indicazioni e le risposte per trovare ogni soluzione adeguata alle richieste degli associati

Socio fondatore AIPARC VICO EQUENSE - Napoli 01/2021-12/2024

- Sostenere la ricerca, lo studio e la condivisione circa personaggi, siti, opere e buone pratiche che hanno arricchito il nostro meraviglioso territorio di arte, storia e letteratura.

Vicepresidente Vicario Aicast Provinciale 02/2022 - 12/2023

- Gestione delle associazioni di Napoli Provincia con particolare attenzione ad attività di motivazione e formazione continua al fine di garantire un'elevata qualità del servizio.
- Collaborazione con Autorità comunali, regionali e statali, Enti e Associazioni per la risoluzione dei problemi.

- **Consigliere della Camera di Commercio di Napoli da aprile 2023 ad aprile 2024**

- **Componente della Commissione De.Co della città di Vico Equense da marzo 2022 ad oggi**

- **Componente della Giunta di AICAST Provinciale dal 2024 ad oggi**

- **Componente della Governance del Cammino dell'Angelo da 01/2025 ad oggi**

- **Consigliere della Camera di Commercio di Napoli aprile 2025 ad oggi**

- **Componente della Giunta della Camera di Commercio di Napoli aprile 2025 ad oggi**

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Diploma Liceale

Liceo classico Publio Virgilio Marone Meta di Sorrento - Na

CERTIFICAZIONI

- Corsi svolti presso la scuola formazione TECNOCASA University da gennaio 1993 fino al 2006- Tecniche di Vendita - Tecniche di Acquisizione - Selezione del Personale .T M I (tecniche di gestione del tempo) - Analisi di Bilancio -Gestione del consiglio di amministrazione - Strategie di Vendita - Il Planning Strategico - Far Crescere l'Azienda - L'Azienda Eccellente - Il taglio dei costi -Lavorare in Team – Creazione, organizzazione e motivazione di una squadra-Atteggiamento mentale positivo- Fire-Walking Pianificazione e Programmazione Aziendale - Social media marketing gruppo b-c
- Corso Rec (Abilitazione Commercio e Somministrazione Alimenti e Bevande) anno 2002 presso la scuola di formazione ENAP di Castellammare di Stabia e conseguimento dell'attestato.
- Corso per addetti antincendio rischio basso con valutazione emergenza ed evacuazione
- Corso di formazione addetti al primo soccorso.
- Corso di formazione generale e specifica per lavoratori - rischio basso
- Corso di formazione sulla valutazione dei rischi da esposizione ad agenti chimici per la salute e la sicurezza durante il lavoro
- Corso di Qualifica Operatore RAO rilasciato da InfoCamere.

PROGETTI ED EVENTI CULTURALI per la promozione del territorio di Vico Equense

- Natale a Vico Equense dal 2015 ad oggi
- Pizza a Vico dal 2016 ad oggi: evento di promozione della Pizza di Vico DE.CO., dei prodotti tipici e del territorio anche al di fuori dei confini nazionali;
- Vico Soirée 2016 e 2019: evento culturale, gastronomico e di promozione
- Obiettivo Vico Equense: evento culturale alla scoperta dei paesaggi nascosti della città di Vico Equense
- Vetrine d'Autore dal 2021 ad oggi: evento culturale per la promozione degli artisti locali facendo esporre le loro opere all'interno delle vetrine delle attività commerciali creando un museo all'aperto



Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel mio CV ex art. 13 del decreto legislativo 196/2003 e art. 13 del regolamento UE 2016/679 sulla protezione dei singoli cittadini in merito al trattamento dei dati personali.

Vico Equense 9 giugno 2026